

## “El verdadero valor de Irundin radica tanto en la **fiabilidad** de sus máquinas como en la **calidad** y **compromiso** de su **equipo humano**”

### ENTREVISTA

**Josep Salla**  
Managing Director

*“Bodegas Yzaguirre se dedica desde 1884 a la elaboración de vermut, vinos dulces naturales y sangría siguiendo métodos tradicionales y fórmulas exclusivas”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin?**

Nuestra relación con Irundin comenzó en el año 1994, cuando adquirimos nuestra primera máquina de llenado con 16 caños y un cabezal de tapado, lo que marcó el inicio de una colaboración duradera y fructífera. Posteriormente adquirimos dos máquinas más, una en 2011 y la siguiente en 2022.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

Uno de los principales desafíos es la necesidad de realizar cambios de formato de manera ágil, garantizar una limpieza eficiente en los equipos y contar con un servicio técnico eficaz que asegure un funcionamiento continuo y sin inconvenientes.

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Para nosotros es fundamental que la maquinaria permita mantener el producto sin alteraciones, que sea robusta y ofrezca un rendimiento fiable a lo largo del tiempo.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

La solución que ofrece Irundin es integral, combinando velocidad en el proceso de embotellado, calidad en los materiales utilizados y eficiencia en la operatividad de sus equipos. El servicio técnico que tiene es súper cumplidor y efectivo.

**“Destacamos su seriedad, atención al detalle y compromiso con el cliente”**

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

Desde el primer contacto, nos transmitieron una impresión positiva, destacando por su seriedad, atención al detalle y compromiso



Bodegas Yzaguirre

con el cliente. Estos valores han sido clave en la adquisición de nuestra tercera línea de envasado.

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

Nuestra experiencia ha sido sumamente satisfactoria, destacando por la facilidad en la comunicación, la agilidad en la gestión y una respuesta rápida en momentos de necesidad.

*“Uno de los aspectos más valiosos de nuestra colaboración es la relación cercana y personalizada con el equipo técnico y directivo”*

**¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

Destacan por su proximidad con el cliente y su contacto directo, lo que facilita una relación de confianza y eficiencia en la resolución ante cualquier situación.

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**

Como valor añadido sin duda, diría que nos proporciona facilidad en el manejo de los equipos y una gran versatilidad en la adaptación a diferentes formatos de envasado, lo que optimiza nuestra producción.

**¿Podríais compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?**

Un momento que refleja nuestra

confianza en Irundin es cuando les planteamos cualquier idea, por compleja que sea, y siempre encuentran una respuesta o una solución viable, demostrando su compromiso con la innovación y la mejora continua.

**¿Qué mensaje daríais a otra empresa que esté considerando trabajar con Irundin?**

Nuestra recomendación es que visiten nuestras instalaciones, vean de primera mano cómo funcionan los equipos de Irundin y comprueben por sí mismos la calidad y eficiencia de su maquinaria.

**“Como he indicado anteriormente su SAT es excelente.”**

*“Nos gustaría que continúen desarrollando tecnología de envasado isobárico, lo que permitirá mejorar la conservación de nuestros productos y optimizar el proceso de embotellado.”*

**Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Nuestra trayectoria empresarial ha estado acompañada por la solidez y el apoyo de Irundin, aportándonos soluciones innovadoras que han contribuido a nuestro crecimiento y al desarrollo de nuevos proyectos de productos.

**“Siempre encuentran una respuesta o una solución viable”**



## “En Irundin han sabido **adaptarse** a nuestras necesidades y mantener un **nivel de compromiso y respuesta** que valoramos mucho en el día a día”

### ENTREVISTA

**Cristian Sánchez**

*Responsable de Mantenimiento*

*“Desde 1874, Bodegas Montecillo, se dedica a la elaboración de vino, lo que la convierte en una de las bodegas con mayor trayectoria en el sector. En la actualidad, sigue apostando por un equilibrio entre la tradición y la innovación, manteniendo los métodos clásicos de elaboración.”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin?**

Trabajamos con Irundin desde el año 2017, cuando llevamos a cabo el cambio del Monoblock en nuestra línea de embotellado. La colaboración surgió de forma bastante natural, ya que el anterior gerente de la bodega ya conocía bien a Irundin por haber trabajado con ellos en otras instalaciones del sector. Esa confianza previa fue clave para decidirnos a contar con ellos como proveedores.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

Uno de los principales retos que enfrentamos es asegurar una limpieza y esterilización eficaces, ya que son fundamentales para garantizar la calidad del producto final.

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Para nosotros, es esencial que una línea de embotellado cuente con flexibilidad para adaptarse a diferentes formatos de envases, que ofrezca fiabilidad en su funcionamiento y que venga respaldada por un buen servicio técnico y disponibilidad rápida de repuestos.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

La maquinaria de Irundin se adapta parcialmente a nuestras necesidades específicas.

**“Las estrellas regulables de Irundin, nos ayudan a ahorrar tiempo y espacio al cambiar de formato”**



Bodegas Montecillo

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

Elegimos a Irundin como proveedor principalmente por su fiabilidad y cercanía, ya que valoramos mucho tener un proveedor con quien podamos contar rápidamente y que entienda bien nuestras necesidades.

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

Nuestra experiencia con Irundin ha sido en general buena, ya que el soporte técnico responde con eficacia y los repuestos suelen llegar con rapidez cuando los necesitamos.

**“Su disponibilidad y disposición constante hacen que se comporten como un partner estratégico en el día a día.”**

**¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

Lo que más diferencia a Irundin de otros proveedores es, probablemente, su buena relación calidad-precio, que nos permite mantener un buen rendimiento sin disparar los costes.

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**

Irundin aporta valor añadido a nuestra operación de embotellado al agilizar los procesos de limpieza diarios, lo que supone un ahorro considerable de tiempo respecto a la maquinaria que teníamos antes.

**¿Podríais compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?**

No tenemos una anécdota en particular, pero sí podemos decir que todas las personas con las que hemos tratado en Irundin nos han parecido muy cercanas y agradables, lo que genera una buena relación.

**“Irundin es una empresa seria y comprometida con sus clientes, que busca siempre aportar soluciones.”**

**De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?**

De Irundin esperamos que sigan como hasta ahora, escuchando nuestras propuestas de mejora, siendo receptivos y buscando innovar continuamente para adaptarse a nuestras necesidades.

**Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Simplemente añadir que estamos bastante contentos con la experiencia que hemos tenido con Irundin. Su apoyo ha contribuido positivamente a la mejora de nuestros procesos dentro del sector.

**“Trabajar con Irundin es como tener un equipo propio siempre dispuesto a ayudar”**





## “Si buscas una empresa que no solo te venda maquinaria, sino que te acompañe en tu crecimiento, entonces estás buscando a Irundin”

### ENTREVISTA

**Paco Jordá**

*Jefe de Producción*

*“Destilerías Sinc, fundada en 1890, comenzó con café licor y hoy elabora todo tipo de licores y bebidas espirituosas. Adaptándose a lotes pequeños y flexibles según las necesidades del mercado.”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin?**

Nuestra relación con Irundin se remonta a 1992. Desde el principio, hemos tenido una colaboración cercana basada en la confianza y la comunicación abierta. La relación con el equipo ha sido fundamental para nuestro crecimiento.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

El principal reto en la producción de licores personalizados y, por ende, uno de nuestros mayores desafíos, es la fabricación de tiradas pequeñas y personalizadas. Esto requiere maquinaria flexible que pueda adaptarse rápidamente a distintas necesidades y que, además, sea eficiente, pues al trabajar con diversos formatos y tipos de licor, tenemos una gran cantidad de botellas con las que lidiar.

*“La maquinaria de Irundin nos permite esa flexibilidad, además de garantizar un soporte técnico rápido y eficaz.”*

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Dado que manejamos producciones variadas, para nosotros, la capacidad de adaptación es clave.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

Las máquinas de Irundin nos han permitido ser más ágiles en la producción, con ajustes rápidos y eficaces. A pesar de que su coste inicial puede ser mayor, el soporte y la calidad compensan con creces.

**“El servicio post-venta ha sido excepcional, siempre con soluciones rápidas y efectivas”**



Destilerías Sinc - Licores Sinc

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

Buscábamos un proveedor que nos ofreciera confianza, proximidad y un servicio post-venta ágil. Irundin cumplió con todos estos requisitos, la confianza y la cercanía en el trato fueron determinantes. Lo mejor es que, si ellos mismos no pueden, no tienen algo o no pueden hacerlo, te recomiendan a quien sí puede.

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

El servicio postventa es igual o incluso mejor que la venta, porque es muy accesible. Puedes llamar y no importa quién responda, siempre habrá alguien disponible para ayudarte. Si hay un problema, se evalúa la situación y, si hay una solución, se implementa de inmediato para que todo funcione. Al final, lo más importante es que tengas lo que necesitas en ese momento para poder trabajar.

*“Desde la instalación de las máquinas hasta la resolución de problemas, el equipo de Irundin siempre ha estado presente.”*

**¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

La diferencia de Irundin frente a otros proveedores está clara: El valor personal. Su cercanía, su agilidad en la respuesta y la confianza que generan son clave. No son solo proveedores, sino socios estratégicos en nuestro negocio.

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**

El valor añadido que nos aporta Irundin es que nos permite innovar y adaptarnos a las nuevas necesidades del mercado. A esto tenemos que añadirle el personal, el tú a tú y el día a día.

**¿Podríais compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?**

Tenemos mil historias especiales con Irundin, recuerdo una ocasión en la que tuvimos un problema técnico en plena producción. Llamé y en pocas horas teníamos una solución lista. Esa rapidez y compromiso no la encuentras en cualquier proveedor.

*“Si no pueden hacerlo, tienen la transparencia de decir: ‘Yo no puedo, pero te diré quién sí puede.’”*

**Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Solo reafirmar la importancia de una relación cercana y confiable en este tipo de colaboraciones. En ocasiones, aun teniendo varios presupuestos siempre elegimos Irundin pese a ser un poco más caro por su fiabilidad.

**“Confianza, cercanía y solución inmediata: eso es Irundin”**



## “Nuestra relación con Irundin se resume perfectamente en tres palabras: **transparencia, fiabilidad y resolución**. Desde el primer día han estado a la altura”

### ENTREVISTA

**Emilian Olteanu**

*Encargado de Líneas de Producción*

*“Fundada en 1935, es conocida por producir vinos blancos de alta calidad, especialmente a partir de la variedad autóctona de uva verdejo. Cuatro Rayas es una de las bodegas más representativas de la zona, destacando por su enfoque en la innovación y en la sostenibilidad.”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin?**

Nuestra colaboración con Irundin comenzó en el año 2015, tras conocer sus soluciones de maquinaria en una feria especializada del sector. Desde entonces, hemos mantenido una relación sólida basada en la confianza y en la calidad de sus equipos.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

Los retos principales en nuestro proceso de embotellado tienen que ver con la oxigenación del producto, el cumplimiento de altos estándares de higiene y control microbiológico, un taponado y sellado preciso y un etiquetado correcto que garantice la presentación final de cada botella.

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Necesitamos líneas de embotellado que aseguren precisión en el llenado, alta velocidad y eficiencia, un sistema de taponado fiable, que minimicen pérdidas y desperdicios, y que permitan una trazabilidad completa. También valoramos interfaces intuitivas, etiquetado exacto y un paletizado correcto para optimizar el proceso completo.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

La maquinaria de Irundin se ajusta perfectamente a nuestras exigencias, ofreciendo un excelente rendimiento tanto en velocidad como en calidad del producto final. Con mínimas incidencias y un sistema de limpieza eficaz.



Bodega Cuatro Rayas



**“Irundin nos ayuda a mantener altos estándares de higiene”**

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

La decisión se basó en la fiabilidad demostrada en otras bodegas, la facilidad para obtener repuestos y, sobre todo, en el equipo humano que respalda la marca, siempre accesible y comprometido.

**“De Irundin destacaría su agilidad en el envío de repuestos”**

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

La experiencia ha sido muy buena. Hemos mantenido una relación continua y cercana con su equipo, con una actitud muy proactiva en la mejora constante de la maquinaria, tanto en ajustes como en suministro de piezas.

*“Lo que realmente diferencia a Irundin es su equipo humano, siempre enfocado en encontrar soluciones concretas y prácticas ante cualquier problema que pueda surgir.”*

**¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

Lo que más diferencia a Irundin de otros proveedores es su profesionalidad. Se nota que conocen bien el sector y saben cómo actuar en cada situación.

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**

El mayor valor añadido que nos aporta Irundin es la calidad y fiabilidad en cada botella que pasa por su maquinaria. Eso, para nosotros, es garantía de tranquilidad.

*“Con un buen mantenimiento y aplicando sus consejos, se garantiza un rendimiento óptimo y una larga vida útil de la maquinaria.”*

**De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?**

Esperamos que Irundin siga avanzando en el desarrollo de soluciones tecnológicas avanzadas, con flexibilidad y adaptabilidad a distintos formatos, y que continúe ofreciendo soporte técnico y formación constante.

**Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Gracias a su maquinaria y soporte, llevamos año tras año lavando, llenando y encorchando más de 20 millones de botellas, lo que da una idea del volumen y la confianza que depositamos en ellos.

**“Irundin ha sido un apoyo fundamental en nuestra evolución”**





“Dos palabras resumen a la perfección nuestra relación con Irundin: **cordialidad** y **profesionalidad**. Es esta combinación la que realmente nos impulsa a seguir **colaborando con ellos**.”

#### ENTREVISTA

**Antonio García**

*Técnico en procesos y mejoras*

*“Migasa es una empresa familiar con una larga tradición en el sector agroalimentario y es uno de los principales productores mundiales de aceite de oliva. La empresa controla todo el proceso de producción, desde el origen de la materia prima hasta el envasado”.*

**Desde cuando trabajáis con Irundin?**

Llevamos trabajando con Irundin aproximadamente desde hace 20 años, principalmente a través del mantenimiento y soporte de sus máquinas llenadoras. La relación se fue consolidando gracias a su presencia constante y a la fiabilidad que han demostrado a lo largo del tiempo.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

Uno de los principales retos que enfrentamos es contar con un sistema que ofrezca facilidad de funcionamiento y permita realizar cambios de formato de forma rápida y sencilla, sin comprometer la eficiencia.

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Lo más esencial para nosotros es la continuidad en la productividad. Necesitamos que las líneas funcionen de forma estable, sin interrupciones, y que estén preparadas para responder a las exigencias del día a día.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

La maquinaria de Irundin se adapta bien a nuestras necesidades, ofreciendo facilidad en el funcionamiento y un sistema eficiente para los cambios de formato, lo cual resulta fundamental en nuestro entorno de producción.

**“El soporte técnico es sin duda uno de los puntos fuertes de Irundin.”**



Grupo Migasa

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

La elección de Irundin como proveedor vino dada por su nombre consolidado y su amplia experiencia en el sector, lo que nos dio confianza desde el primer momento.

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

La experiencia ha sido claramente positiva. Siempre han mostrado disposición para colaborar y resolver cualquier situación.

*“Han demostrado ser rápidos, receptivos y comprometidos, lo que los convierte en un socio estratégico cuando surgen problemas”.*

**Según su opinión ¿en qué se diferencia Irundin de otros fabricantes del sector?**

Lo que más diferencia a Irundin de otros proveedores es su profesionalidad. Se nota que conocen bien el sector y saben cómo actuar en cada situación.

**“Irundin aporta un alto nivel de seguridad y calidad a nuestra empresa”.**

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**

Irundin aporta un alto nivel de seguridad y calidad a nuestras operaciones. Su tecnología y soporte nos permiten trabajar con tranquilidad, sabiendo que contamos con equipos fiables y bien respaldados.

**Podríais compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?**

Más allá de lo técnico, lo que destaca en nuestra relación con Irundin es el trato humano: el servicio, la cordialidad y la amistad que se ha generado con el tiempo, una relación más allá de lo puramente comercial.

*“A cualquier empresa que esté considerando trabajar con Irundin, le diríamos que no se equivocará”.*

**De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?**

Nos gustaría que Irundin siguiera apostando por la innovación, incorporando variedad en los sistemas de llenadoras y métodos de llenado, que se adapten aún mejor a las nuevas demandas del mercado.

**1Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Su implicación, profesionalidad y cercanía hablan por sí solas.

**“Es una empresa seria, profesional y con una clara orientación al servicio”.**



“El apoyo de Irundin ha sido **oportuno y efectivo**. Las propuestas de actualización y la garantía de sus equipos nos dan **tranquilidad**.”

#### ENTREVISTA

**Efrén Ayala**

*Coordinador de Planeación de Mantenimiento en Planta*

*“José Cuervo, fundada en 1795, se dedica a la producción y comercialización de tequila, con un portafolio que incluye etiquetas icónicas como José Cuervo Especial, Tradicional y Reserva de la Familia.”*

*Desde su histórica destilería La Rojeña, la más antigua de América Latina, la compañía ha impulsado la expansión global del tequila, combinando tradición, innovación y una fuerte presencia internacional.”*



José Cuervo

**¿Desde cuándo trabajan con Irundin y cómo surgió la colaboración?**

Llevo dos años laborando en la compañía y desde que entré ya existía una relación con Irundin. La empresa tiene aproximadamente 20 años colaborando con Irundin. La colaboración surgió con la necesidad de restauración a las condiciones base de los equipos realizando overhaul a llenadoras.

**¿En su sector, ¿cuáles son los principales retos o características específicas que enfrentan en el proceso de embotellado?**

Uno de los mayores retos es cumplir con la demanda de los productos teniendo confiabilidad en la eficiencia de los equipos para cumplimiento a los programas de producción.

*“La versatilidad de Irundin nos ha permitido adaptarnos sin perder rendimiento.”*

**¿Qué características o funciones consideran esenciales en una línea de embotellado?**

El equipo de llenado es el corazón de la línea. Mantenerlo en condiciones base, con un funcionamiento constante y preciso, es clave para garantizar la calidad del producto y evitar tiempos muertos.

**“Irundin es: confiabilidad del equipo y versatilidad para adaptarse a nuestras necesidades”**

**¿De qué manera la maquinaria de Irundin responde a estas necesidades específicas?**

La maquinaria de Irundin destaca por su velocidad de producción y la confiabilidad en el nivel de llenado.

**¿Qué los llevó a elegir a Irundin como proveedor de sus líneas de embotellado?**

Principalmente, la confiabilidad de sus equipos y la atención al servicio. Irundin ha demostrado estar presente cuando lo necesitamos.

*“Gracias a Irundin implementamos herramientas universales que agilizaron nuestro proceso”*

**¿Cómo describirían su experiencia al trabajar con Irundin, desde la instalación de la maquinaria hasta el servicio postventa?**

Nuestra experiencia ha sido muy positiva. Siempre hemos recibido una atención oportuna y el apoyo necesario para mantener nuestros equipos funcionando de forma confiable.

**“Pueden confiar plenamente en la calidad de los equipos de Irundin y en el respaldo que ofrece la empresa”**

**¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?**  
En los momentos en que buscamos mejorar la eficiencia de nuestros equipos, implementan mejoras técnicas.

**¿Qué creen que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector? ?**

La diferencia está en su disponibilidad y apoyo constante. Esa cercanía es algo que valoramos mucho.

*“Irundin nos ayuda a evitar paros innecesarios para mejorar nuestra productividad.”*

**Pensando en su operación diaria, ¿qué valor añadido aporta Irundin a su proceso de embotellado?**

Aporta principalmente en mantener la eficiencia de nuestras líneas de producción.

**¿Podrían compartir alguna anécdota o momento especial que resuma su experiencia con Irundin?**

Un momento que destacamos fue cuando propusieron y fabricaron herramientas universales para trabajar con botellas de diferentes diámetros y tamaños.

**Pensando en el futuro, ¿qué esperan de Irundin para seguir innovando o mejorando su proceso de embotellado?**

Nos gustaría que continúen desarrollando propuestas de actualización tecnológica para mantener el valor de los equipos a lo largo del tiempo.

**“Se nota que hay un compromiso real por parte de Irundin.”**





**“Trabajar con Irundin es una decisión acertada. Irundin no solo vende maquinaria, vende **confianza**. Su **experiencia**, su **acompañamiento técnico** y su **disposición** son activos a valorar.”**

**ENTREVISTA****Marco Ruvalcaba**

Gerente de Mantenimiento y Proyectos

*“El Grupo Sesajal se especializa en la transformación de semillas oleaginosas desde hace más de 35 años.”*

*Dedicados a la extracción, refinación y envasado de aceites vegetales, principalmente a partir de ajonjolí, chía y otras semillas.”*

**¿Desde cuándo trabajan con Irundin y cómo surgió la colaboración?**

Trabajamos con Irundin desde el año 2016. El contacto comenzó a raíz de la necesidad de incorporar una envasadora con capacidad para 2.800 botellas por hora.

**¿En su sector, ¿cuáles son los principales retos o características específicas que enfrentan en el proceso de embotellado?**

Uno de los principales retos es contar con maquinaria que pueda adaptarse a distintos formatos de presentación. Tenemos múltiples tipos de botella y taponado, y necesitamos una línea que sea versátil sin perder precisión ni eficiencia.

*“Irundin ha sabido implementar los cambios que se han solicitado para hacer la máquina flexible sacrificando la menor eficiencia.”*

**¿Qué características o funciones consideran esenciales en una línea de embotellado?**

Para nosotros, lo más importante es la confiabilidad en la cantidad de llenado, que cada botella tenga el volumen exacto, y que la máquina sea flexible para adaptarse a diferentes presentaciones sin una reconfiguración compleja o costosa.

**“Contamos con una máquina de Irundin que lleva muchos años operando sin generar problemas”**

**¿De qué manera la maquinaria de Irundin responde a estas necesidades específicas?**

En nuestro caso, destacamos su durabilidad y resistencia.

**¿Qué los llevó a elegir a Irundin como proveedor de sus líneas de embotellado?**

Nos convenció su reputación y la



Grupo Sesajal

seriedad con la que manejaron todo desde el primer contacto. La recomendación de otra empresa del sector también nos dio confianza.

*“Vimos que Irundin ofrecía una solución integral, con equipos de calidad.”*

**¿Cómo describirían su experiencia al trabajar con Irundin, desde la instalación de la maquinaria hasta el servicio postventa?**

La experiencia ha sido excelente. Desde la instalación inicial hasta hoy, siempre han estado disponibles para resolver dudas o intervenir cuando lo necesitamos.

**“Han demostrado compromiso y acompañamiento cuando lo solicitamos”**

**¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?**  
Recuerdo especialmente cuando instalamos nuestra primera línea. Irundin nos brindó una solución que funcionó desde el primer momento y, con el tiempo, nos ayudaron a modificarla para poder trabajar también con otros productos. Esa capacidad de adaptación fue clave para nuestro crecimiento.

**¿Qué creen que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

Su experiencia y su enfoque práctico. Saben escuchar, entienden bien las necesidades del cliente y ofrecen sugerencias concretas.

*“El servicio postventa de Irundin no se queda solo en la teoría: realmente están presentes cuando se les necesita.”*

**Pensando en su operación diaria, ¿qué valor añadido aporta Irundin a su proceso de embotellado?**

Lo que más valoramos es el acompañamiento técnico. En el último año, contar con un representante técnico de Irundin en nuestra ciudad ha sido una gran ventaja. Nos ha ayudado a mantener los equipos en condiciones óptimas y a resolver cualquier problema con rapidez, sin depender de tiempos largos de respuesta.

**Pensando en el futuro, ¿qué esperan de Irundin para seguir innovando o mejorando su proceso de embotellado?**

Mejor tecnología en envasado que aporte en ahorros, otro que incursionen y se reinventen en equipos periféricos para complementar lo bueno que logran con las envasadoras, es decir una línea completa, etiquetadoras, verificadoras de partículas etc.

**Para finalizar, ¿hay algo más que les gustaría agregar sobre Irundin?**

Definitivamente la respuesta de postventa, repito, el acompañamiento que se tiene es excelente, como comentario extra el tener un representante con conocimientos técnicos y ser el intermediario da mucha confianza.

**“Trabajar con Irundin es confiabilidad y funcionalidad al máximo”**



## “Irundin es el **motor principal** para el llenado de botellas en nuestro sector.”

### ENTREVISTA

**Raúl Clavijo**

*Responsable de mantenimiento de maquinas*

*“Vinagres de Yema, se dedica al embotellado de vinagre desde 1992. Es una empresa con larga trayectoria en el sector agroalimentario, especializada en el tratamiento y envasado de diferentes tipos de vinagre, adaptándose siempre a los retos del mercado”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin y cómo surgió la colaboración?**

Yo me incorporé a la empresa en el año 2009 cuando nos trasladamos de Lebrija al Puerto de Santa María. En Lebrija ya disponíamos de una llenadora de 16 caños, y al mudarnos incorporamos otra para una nueva línea de producción. Fue en ese momento cuando intensificamos la colaboración con Irundin, quienes nos ayudaron en el proceso de instalación y adaptación.

**En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

Uno de los retos principales fue cuando nuestro mayor cliente, Ybarra, nos solicitó embotellar vinagre de manzana con la madre, es decir, con elementos sólidos en suspensión. Esta situación exigía una solución técnica muy específica, y fue contactando con Irundin como conseguimos solventarlo de forma eficaz.

*“La maquinaria de Irundin cumple con los estándares requeridos en auditorías como las de la FDA, especialmente en lo relativo al enjuagado de botellas.”*

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

Necesitamos líneas de embotellado que permitan una gran rapidez tanto en los cambios de formato como en los cambios de líquidos.

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

Por ejemplo, el sistema está diseñado para detener automáticamente la máquina si no se



Vinagres de Yema

alcanza una presión mínima, lo que garantiza que ninguna botella quede sin enjuagar, asegurando así la calidad y seguridad del producto final.

**¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?**

Ya en 1992, Irundin era reconocida como una de las principales empresas del sector agroalimentario, destacando por ofrecer precios muy competitivos y una gran experiencia técnica.

*“Irundin se ha encargado de suministrarnos todo lo que necesitamos de forma eficaz y profesional.”*

**¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?**

Irundin es una empresa estratégica para nosotros, principalmente porque nos suministra piezas de repuesto específicas para las dos máquinas llenadoras que utilizamos actualmente. Esta capacidad de respuesta y personalización es muy valiosa.

**“Nuestra relación con Irundin es fantástica”**

**¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?**  
Sí, en el año 2009, cuando iniciamos la nueva etapa en el Puerto de Santa María, Ramón y Vicente fueron los técnicos responsables de poner en

marcha las máquinas. Desde entonces, siempre tuvimos un contacto directo y cercano con ellos hasta su jubilación, lo que reforzó nuestra confianza en la empresa.

**¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?**

Destacan por su proximidad con el cliente y su contacto directo, lo que facilita una relación de confianza y eficiencia en la resolución ante cualquier situación.

*“En temas de repuesto y trato al cliente es una Irundin es una empresa top.”*

**Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado?**  
Contamos con una llenadora de 16 caños muy versátil, gracias a Irundin, que nos permite trabajar con una gran variedad de tipos de botellas.

**¿Podrían compartir alguna anécdota o momento especial que resuma su experiencia con Irundin?**  
Son muchas las anécdotas a lo largo de los años, pero destacaría la atención constante que hemos recibido por parte del equipo humano.

**De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?**  
Estamos considerando la sustitución de una de nuestras llenadoras con el objetivo de seguir mejorando tanto el proceso de llenado como los cambios de formato.





## “Nuestra relación combina la **cercanía** de una amistad con la **seriedad** de unos compañeros de trabajo **muy profesionales**”

### ENTREVISTA

**Salvador Sánchez**  
Director Técnico

*“El Grupo Yllera es una empresa familiar fundada en 1970 en la localidad vallisoletana de Rueda. Inició su andadura elaborando vinos blancos de la variedad Verdejo, destacando con su primer gran vino, Cantosán.*

*A lo largo de los años, la bodega ha expandido su presencia a otras denominaciones de origen españolas de renombre, como Ribera del Duero, Toro y Rioja, diversificando su catálogo con una amplia gama de vinos ”*

En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?

Nuestro mayor reto es mantener un embotellado sostenible y ofrecer al cliente un producto de la máxima calidad.

¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?

Buscamos máquinas modernas que, al mismo tiempo, sean fáciles de manejar. La facilidad de uso es tan importante como la innovación tecnológica.

¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?

Las máquinas de Irundin destacan por su robustez, modernidad y facilidad de manejo. Estas cualidades hacen que encajen muy bien con nuestras necesidades operativas.

*“Robustez, eficiencia y manejo intuitivo: así definimos el equipamiento de Irundin.”*

**“Las estrellas regulables de Irundin, nos ayudan a ahorrar tiempo y espacio al cambiar de formato”**

¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?

Su diseño de maquinaria, la cercanía para gestionar recambios, la



Grupo Yllera

atención posventa y los años de trabajo conjunto nos dieron la confianza para elegirlos como proveedor.

¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?

Sí, en la adquisición de una nueva máquina para otra de nuestras bodegas, ubicada en Ribera del Duero, Irundin respondió con rapidez y eficacia.

*“Irundin ha sido un proveedor clave para el Grupo Yllera durante años de colaboración.”*

¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?

Lo que más valoramos y más destaca a Irundin frente a otros proveedores es su atención posventa, lo cual marca una gran diferencia cuando surgen necesidades técnicas.

**“En momentos críticos, Irundin ha demostrado una capacidad de respuesta admirable.”**

Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado? La robustez de sus máquinas aporta un valor clave: contar siempre con equipos disponibles y preparados para trabajar con fiabilidad.

¿Podrías compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?

No tenemos una anécdota concreta, pero sí podemos destacar su capacidad para reaccionar con rapidez ante problemas puntuales, solucionándolos de forma eficaz.

*“Irundin es una empresa muy experimentada y sería en su trabajo, con un equipo técnico comprometido y cercano.”*

De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?

Esperamos que continúe desarrollando máquinas modernas sin perder el trato personal que tanto valoramos. Esa combinación de Irundin entre innovación y cercanía es clave para nosotros.

Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?

Hacer hincapié en que Irundin es un muy buen proveedor con muchos años de colaboración.

**“El apoyo de Irundin ha sido importante para mantener y mejorar nuestras líneas de embotellado”**



## “Cada botella que sale de nuestras líneas lleva un pedacito de Irundin.”

### ENTREVISTA

**Sara García**

Directora Técnica

*“Licores Baines S.L. es una empresa con una larga trayectoria, fundada en 1844 por un inmigrante italo-suizo bajo el nombre original de “Matossi y Cía.”.*

*La actividad principal de la empresa es la elaboración, fabricación y embotellado de pacharán, aunque también se dedica a la distribución, comercialización, importación, exportación y representación de una amplia gama de vinos y licores. En la actualidad, la empresa produce cerca de 300.000 litros anuales de pacharán.”*

**¿Desde cuándo trabajáis con Irundin y cómo surgió la colaboración?**

Llevamos 26 años trabajando con Irundin. Esta relación nace a raíz de una colaboración anterior con LAGIRONDINE, iniciada hace más de 40 años.

**¿En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?**

La imagen del producto es clave, es un factor determinante para la venta. Sin embargo, también lo es la fiabilidad: es fundamental que las botellas conserven bien el contenido, sin pérdidas ni problemas de hermeticidad.

*“Cuando hemos necesitado adaptaciones a nuevos formatos, Irundin siempre ha respondido con eficacia, pese a los avances técnicos del sector.”*

**¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?**

La seguridad es prioritaria. Necesitamos tener plena confianza en que la maquinaria responderá correctamente ante posibles fallos de llenado, taponado o etiquetado. También valoramos mucho un buen servicio técnico.



Licores Baines

**¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?**

En nuestro caso, destacamos su durabilidad y resistencia. Contamos con una máquina que lleva muchos años operando sin generar problemas.

*“La experiencia previa y la confianza que nos ofrecieron desde el inicio fueron factores que hicieron decantarnos por Irundin.”*

**¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?**

Sí, especialmente cuando hemos renovado la imagen de nuestras botellas: desde los formatos de tapones hasta las etiquetas. En todo este proceso, Irundin nos ha acompañado y ofrecido soluciones adaptadas.

**“La experiencia ha sido excelente. Llevamos muchos años colaborando con Irundin y durante todo este tiempo no hemos tenido incidencias relevantes”**

*“Después de tantos años trabajando juntos, podemos decir que cada botella que sale de Licores Baines lleva un pedacito de Irundin.”*

**¿Qué mensaje le daríais a otra empresa que esté considerando trabajar con Irundin?**

Al adquirir un equipo, hay que valorar no solo el precio o la rapidez, sino también la durabilidad y la seguridad. En ese sentido, Irundin es una apuesta segura.

*“Irundin es una empresa muy experimentada y seria en su trabajo, con un equipo técnico comprometido y cercano.”*

**De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?**

Acabamos de pedir nuevas estrellas para unos cambios que hemos realizado en las botellas.

**¿Si pensáis en vuestra relación con Irundin, ¿cómo la resumiríais en una frase o idea clave?**

Dos trayectorias consolidadas con un mismo compromiso: crecer con confianza y productos de calidad.

**Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?**

Agradecer todos estos años de colaboración.

**“Lo que más diferencia a Irundin es la confianza y la fiabilidad que transmiten”**

