

## “La vraie valeur d'Irundin réside à la fois dans la **fiabilité** de ses machines et dans la **qualité** et l'engagement de son **personnel**”

### INTERVIEW

**Josep Salla**

Directeur général

*“Depuis 1884, Bodegas Yzaguirre se consacre à la production de vermouths, de vins doux naturels et de sangria selon des méthodes traditionnelles et des formules exclusives.”*

Depuis combien de temps travaillez-vous avec Irundin?  
Notre relation avec Irundin a commencé en 1994, lorsque nous avons acquis notre première remplisseuse avec 16 becs et une tête de bouchage, ce qui a marqué le début d'un long et fructueux partenariat.  
Nous avons ensuite acquis deux autres machines, l'une en 2011 et la suivante en 2022.

Dans votre secteur, quelles sont les principales particularités ou les principaux défis auxquels vous êtes confrontés dans le processus d'embouteillage ?

L'un des principaux défis à relever est la nécessité de changer rapidement de format, de nettoyer efficacement les équipements et d'assurer un service technique efficace pour garantir un fonctionnement continu et sans heurts.

Quelles caractéristiques ou fonctionnalités sont essentielles pour vous dans une ligne d'embouteillage ?

Pour nous, il est essentiel que les machines permettent au produit de rester intact, qu'elles soient robustes et qu'elles offrent des performances fiables dans le temps.

Comment les machines d'Irundin s'adaptent-elles à ces besoins spécifiques ?

La solution proposée par Irundin est complète, alliant rapidité du processus d'embouteillage, qualité des matériaux utilisés et efficacité du fonctionnement des équipements. Le service technique est très fiable et efficace.

**"Nous soulignons leur sérieux, leur souci du détail et leur engagement envers le client".**

Qu'est-ce qui vous a amené à choisir Irundin comme fournisseur de vos lignes d'embouteillage ?

Dès le premier contact, ils nous ont donné une impression positive, se distinguant par leur sérieux, leur



Bodegas Yzaguirre

souci du détail et leur engagement avec le client. Ces valeurs ont été déterminantes pour l'acquisition de notre troisième ligne d'embouteillage.

Comment décririez-vous l'expérience de votre collaboration avec Irundin, depuis la mise en place des machines jusqu'à l'assistance après-vente ?

Notre expérience a été très satisfaisante, se distinguant par la facilité de communication, l'agilité de la gestion et la rapidité de la réponse en cas de besoin.

*“L'un des aspects les plus précieux de notre collaboration est la relation étroite et personnalisée avec l'équipe technique et l'équipe de direction.”*

Selon vous, qu'est-ce qui distingue Irundin des autres fournisseurs du secteur ?

Ils se distinguent par leur proximité avec le client et leur contact direct, ce qui favorise une relation de confiance et une efficacité dans la résolution de toute situation.

Dans le quotidien, quelle est la valeur ajoutée d'Irundin à votre opération d'embouteillage ?

En tant que valeur ajoutée, je dirais sans aucun doute qu'il nous apporte une facilité d'utilisation de l'équipement et une grande souplesse d'adaptation aux différents formats d'emballage, ce qui optimise notre production.

Pouvez-vous nous raconter une anecdote ou un moment particulier

qui résume votre expérience avec Irundin ?

Un moment qui reflète notre La confiance en Irundin, c'est lorsque nous leur soumettons une idée, aussi complexe soit-elle, et qu'ils trouvent toujours une réponse ou une solution viable, démontrant ainsi leur engagement en faveur de l'innovation et de l'amélioration continue.

Quel message donneriez-vous à une autre entreprise qui envisage de travailler avec Irundin ?

Nous vous recommandons de visiter nos installations, de voir de vos propres yeux comment fonctionne l'équipement Irundin et de vous rendre compte par vous-même de la qualité et de l'efficacité de ses machines.

*“Nous aimerions qu'ils continuent à développer la technologie de l'emballage isobare, qui améliorera la durée de conservation de nos produits et optimisera le processus d'embouteillage.”*

Enfin, y a-t-il quelque chose que vous aimeriez ajouter sur votre expérience avec Irundin ou sur la façon dont il vous a aidé dans votre secteur ?

La trajectoire de notre entreprise a été accompagnée par la solidité et le soutien d'Irundin, qui nous a fourni des solutions innovantes qui ont contribué à notre croissance et au développement de nouveaux projets de produits.



# “Irundin hat sich an unsere Bedürfnisse angepasst und ein Maß an **Engagement** und **Reaktionsfähigkeit** bewahrt, das wir im Alltag sehr schätzen.”

## INTERVIEW

**Cristian Sánchez**  
Instandhaltungsleiter

*“1874 widmet sich Bodegas Montecillo der Weinherstellung und ist damit eine der traditionsreichsten Kellereien des Sektors. Auch heute noch setzt sie auf ein Gleichgewicht zwischen Tradition und Innovation und behält die klassischen Weinbereitungsmethoden bei”*

Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen?

Wir arbeiten seit 2017 mit Irundin zusammen, als wir den Monoblock in unserer Abfüllanlage ausgetauscht haben. Die Zusammenarbeit kam ganz natürlich zustande, da der frühere Leiter der Weinkellerei Irundin bereits gut kannte, da er mit ihnen in anderen Einrichtungen des Sektors gearbeitet hatte. Dieses vorherige Vertrauen war der Schlüssel zu unserer Entscheidung, Irundin als Lieferanten zu wählen.

Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?

Eine der größten Herausforderungen besteht darin, eine wirksame Reinigung und Sterilisation zu gewährleisten, da dies für die Qualität des Endprodukts unerlässlich ist.

Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?

Für uns ist es wichtig, dass sich eine Abfüllanlage flexibel an unterschiedliche Behälterformate anpassen kann, dass sie zuverlässig arbeitet und dass sie durch einen guten Service und eine schnelle Verfügbarkeit von Ersatzteilen unterstützt wird.

Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?

Die Maschinen von Irundin sind teilweise an unsere spezifischen Bedürfnisse angepasst.

**“Die verstellbaren Sterne von Irundin helfen uns, beim Formatwechsel Zeit und Platz zu sparen”.**



Bodegas Montecillo

Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?

Wir haben Irundin vor allem wegen seiner Zuverlässigkeit und Kundennähe als Lieferanten gewählt, denn wir schätzen es, einen Lieferanten zu haben, auf den wir schnell zählen können und der unsere Bedürfnisse versteht.

Wie würden Sie die Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Implementierung der Maschinen bis zum Kundendienst?

Unsere Erfahrungen mit Irundin waren durchweg positiv, da der technische Support schnell reagiert und Ersatzteile in der Regel schnell geliefert werden, wenn wir sie brauchen.

***“Ihre ständige Verfügbarkeit und Bereitschaft machen sie zu einem strategischen Partner im täglichen Betrieb.”***

Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?

Was Irundin von anderen Anbietern unterscheidet, ist wahrscheinlich das gute Preis-Leistungs-Verhältnis, das es uns ermöglicht, eine gute Leistung zu erzielen, ohne die Kosten in die Höhe zu treiben.

Wenn Sie an Ihren täglichen Betrieb denken, welchen Mehrwert bringt Irundin für Ihren Abfüllbetrieb?

Irundin bringt einen Mehrwert für unseren Abfüllbetrieb, indem es die täglichen Reinigungsprozesse rationalisiert, was eine erhebliche Zeitersparnis im Vergleich zu Maschinen bedeutet, die wir vorher

hatten.

Können Sie eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrungen mit Irundin zusammenfasst?

Wir haben keine besondere Anekdote, aber wir können sagen, dass alle Personen, mit denen wir bei Irundin zusammengearbeitet haben, uns sehr nah und angenehm erschienen, was zu einer guten Beziehung führt.

***“Irundin ist ein seriöses Unternehmen, das sich für seine Kunden einsetzt und immer versucht, Lösungen zu finden.”***

Was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?

Wir erwarten von Irundin, dass es so weiter macht wie bisher, dass es unsere Verbesserungsvorschläge aufgreift, aufgeschlossen ist und sich um ständige Innovation bemüht, um sich an unsere Bedürfnisse anzupassen.

Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?

Ich möchte nur hinzufügen, dass wir mit den Erfahrungen, die wir mit Irundin gemacht haben, sehr zufrieden sind. Ihre Unterstützung hat positiv zur Verbesserung unserer Prozesse innerhalb des Sektors beigetragen.

***“Die Zusammenarbeit mit Irundin ist wie ein eigenes Team, das immer bereit ist zu helfen”.***





## “Unsere Beziehung zu Irundin lässt sich perfekt in drei Worten zusammenfassen: **Transparenz, Zuverlässigkeit und Entschlossenheit**. Vom ersten Tag an haben sie alle Erwartungen erfüllt.”

### INTERVIEW

**Emilian Olteanu**  
Produktionsleiter

*“Das 1935 gegründete Unternehmen ist bekannt für die Herstellung hochwertiger Weißweine, insbesondere aus der einheimischen Rebsorte Verdejo. Cuatro Rayas ist eines der repräsentativsten Weingüter der Region und zeichnet sich durch seine Ausrichtung Innovation und Nachhaltigkeit aus.”*

**Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen?**

Unsere Zusammenarbeit mit Irundin begann im Jahr 2015, nachdem wir auf einer Fachmesse die Maschinenlösungen des Unternehmens kennengelernt hatten. Seitdem verbindet uns eine vertrauensvolle Partnerschaft, die auf der Qualität der Anlagen und dem Engagement ihres Teams basiert.

**Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?**

Die größten Herausforderungen in unserem Abfüllprozess sind die Sauerstoffanreicherung des Produkts, die Einhaltung hoher Hygienestandards und mikrobiologischer Kontrollen, das genaue Verschließen und Versiegeln sowie die korrekte Etikettierung, um endgültige die Präsentation jeder Flasche zu gewährleisten.

**Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?**

Wir brauchen Abfüllanlagen, die eine genaue Abfüllung, hohe Geschwindigkeit und Effizienz sowie ein zuverlässiges Verschlusssystem gewährleisten, Verluste und Abfall minimieren und eine lückenlose Rückverfolgbarkeit gewährleisten. Wir legen auch Wert auf intuitive Schnittstellen, genaue Etikettierung und korrekte Palettierung, um den gesamten Prozess zu optimieren.

**Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?**

Die Maschinen von Irundin sind perfekt auf unsere Anforderungen zugeschnitten und bieten eine hervorragende Leistung sowohl in Bezug auf die Geschwindigkeit als auch auf die Qualität des Endprodukts. Mit minimalen Zwischenfällen und einem effizienten Reinigungssystem.



Bodega Cuatro Rayas



**“Irundin hilft uns, hohe Hygienestandards einzuhalten”.**

**Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?**

Ausschlaggebend für die Entscheidung waren die in anderen Lagern bewiesene Zuverlässigkeit, die einfache Beschaffung von Ersatzteilen und vor allem das Team hinter der Marke, das immer erreichbar und engagiert ist.

**“Ich möchte die Schnelligkeit von Irundin bei der Lieferung von Ersatzteilen hervorheben”**

**Wie würden Sie die Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Implementierung der Maschinen bis zum Kundendienst?**

Wir haben sehr gute Erfahrungen gemacht. Wir haben eine enge und konstante Zusammenarbeit mit Ihrem Team gepflegt, mit einer sehr proaktiven Haltung bei ständigen Verbesserungen der Maschinen, sowohl bei den Einstellungen als auch bei der Lieferung von Teilen.

***“Was Irundin wirklich auszeichnet, ist sein Team, das sich immer darauf konzentriert, konkrete und praktische Lösungen für jedes auftretende Problem zu finden”.***

**Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?**

Was Irundin von anderen Anbietern unterscheidet, ist seine Professionalität. Man merkt, dass sie die Branche gut kennen und wissen, wie sie sich in jeder Situation verhalten müssen.

**Wenn Sie an Ihre tägliche denken, welchen Mehrwert bringt Irundin für Ihren Abfüllbetrieb?**

Der größte Mehrwert, den Irundin uns bringt, ist die Qualität und Zuverlässigkeit jeder Flasche, die die Maschinen durchläuft. Für uns ist das eine Garantie des Seelenfriedens.

***“Bei guter Wartung und Befolgung seiner Ratschläge ist eine optimale Leistung und eine lange Lebensdauer der Maschinen gewährleistet.”***

**Was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?**

Wir hoffen, dass Irundin die Entwicklung fortschrittlicher technologischer Lösungen mit Flexibilität und Anpassungsfähigkeit an verschiedene Formate weiter vorantreibt und auch in Zukunft technischen Support und kontinuierliche Schulung bietet.

**Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?**

Dank ihrer Maschinen und ihrer Unterstützung haben wir Jahr für Jahr mehr als 20 Millionen Flaschen gewaschen, abgefüllt und verkorkt, was Ihnen eine Vorstellung von dem Volumen und dem Vertrauen gibt, das wir in sie setzen.

**“Irundin war eine wesentliche Stütze in unserer Entwicklung”.**



“Zwei Worte fassen unsere Beziehung zu Irundin perfekt zusammen: **Herzlichkeit** und **Professionalität**. Diese Kombination ist es, die uns wirklich dazu bringt, weiterhin **mit ihnen zusammenzuarbeiten**.”

#### INTERVIEW

**Antonio Garcia**

Techniker für Verfahrenstechnik und Verbesserungen

*“Migasa ist ein Familienunternehmen mit einer langen Tradition im Agrar- und Ernährungssektor und gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Olivenöl. Das Unternehmen kontrolliert den gesamten Produktionsprozess, von der Herkunft des Rohmaterials bis zur Verpackung”.*

Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen?

Wir arbeiten seit etwa 20 Jahren mit Irundin zusammen, hauptsächlich durch die Wartung und Unterstützung ihrer Abfüllmaschinen. Die Beziehung hat sich dank ihrer ständigen Präsenz und der Zuverlässigkeit, die sie im Laufe der Zeit bewiesen haben, gefestigt.

Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?

Eine der größten Herausforderungen für uns ist es, ein System zu haben, das einfach zu bedienen ist und mit dem Formatänderungen schnell und einfach durchgeführt werden können, ohne die Effizienz zu beeinträchtigen.

Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?

Das Wichtigste für uns ist die Kontinuität in der Produktivität.

Wir brauchen einen stabilen, unterbrechungsfreien Betrieb der Leitungen, der Anforderungen des Tagesgeschäfts gerecht wird.

Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?

Die Maschinen von Irundin sind gut für unsere Bedürfnisse geeignet, da sie einfach zu bedienen sind und ein effizientes System für Umrüstungen bieten, was in unserem Produktionsumfeld unerlässlich ist.

**“Der technische Support ist zweifellos eine der größten Stärken von Irundin.”**



Grupo Migasa

Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?

Die Entscheidung für Irundin als Lieferanten fiel aufgrund des konsolidierten Namens und der umfassenden Erfahrung in diesem Bereich, die uns vom ersten Moment an Vertrauen einflößten.

Wie würden Sie die Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Implementierung der Maschinen bis zum Kundendienst?

Die Erfahrungen waren eindeutig positiv. Sie haben immer Bereitschaft gezeigt, zusammenzuarbeiten und jede Situation zu lösen.

*“Sie haben bewiesen, dass sie schnell, reaktionsschnell und engagiert sind, was sie zu einem strategischen Partner macht, wenn Probleme auftreten.”*

Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?

Was Irundin von anderen Anbietern unterscheidet, ist seine Professionalität. Man merkt, dass sie die Branche gut kennen und wissen, wie sie sich in jeder Situation verhalten müssen.

**“Irundin bringt ein hohes Maß an Sicherheit und Qualität in unseren Betrieb”.**

Wenn Sie an Ihren Arbeitsalltag denken, welchen Mehrwert bringt Irundin für Ihren Abfüllbetrieb?

Dank der Technologie und dem Support können wir beruhigt arbeiten, da wir

wissen, dass wir über zuverlässige und gut unterstützte Geräte verfügen.

Können Sie eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrungen mit Irundin zusammenfasst?

Abgesehen von den technischen Aspekten ist das Besondere an unserer Beziehung zu Irundin menschliche Note: der Service, die Herzlichkeit und die Freundschaft, die im Laufe der Zeit entstanden ist, eine Beziehung, die über das rein Geschäftliche hinausgeht.

*“Wir würden jedem Unternehmen, das eine Zusammenarbeit mit Irundin in Betracht zieht, sagen, dass man nichts falsch machen kann”.*

Was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?

Wir wünschen uns, dass Irundin sein Engagement für Innovation fortsetzt und eine Vielfalt an Abfüllsystemen und Abfüllmethoden einführt, die noch besser an die neuen Marktanforderungen angepasst sind.

Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?

Ihr Engagement, ihre Professionalität und ihre Nähe sprechen für sich.

**“Es ist ein seriöses, professionelles und dienstleistungsorientiertes Unternehmen”.**





# “Die Unterstützung von Irundin war **schnell** und **effektiv**. Ihre Modernisierungsvorschläge und Garantie auf ihre Maschinen geben uns **Sicherheit**.”

## INTERVIEW

### Efrén Ayala

Koordinator für die Planung der Instandhaltung

“Das 1795 gegründete Unternehmen José Cuervo widmet sich der Herstellung und Vermarktung von Tequila und verfügt über ein Portfolio, das so bekannte Marken wie José Cuervo Especial, Tradicional und Reserva de la Familia umfasst.

Von seiner historischen Brennerei La Rojeña aus, der ältesten in Lateinamerika, hat das Unternehmen die globale Expansion von Tequila vorangetrieben und dabei Tradition, Innovation und eine starke internationale Präsenz miteinander verbunden.”



José Cuervo

Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen und wie kam es zu dieser Zusammenarbeit?

Ich arbeite seit zwei Jahren in dem Unternehmen, und seit meinem Eintritt in das Unternehmen gibt es eine Beziehung zu Irundin. Das Unternehmen arbeitet schon seit etwa 20 Jahren mit Irundin zusammen. Die Zusammenarbeit ergab sich aus der Notwendigkeit, die Grundbedingungen der Ausrüstung durch die Überholung der Füllmaschinen wiederherzustellen.

Welches sind in Ihrem Sektor die größten Herausforderungen oder Besonderheiten, mit denen Sie im Abfüllprozess konfrontiert sind?

Eine der größten Herausforderungen besteht darin, die Nachfrage nach unseren Produkten zu erfüllen, indem wir uns auf die Effizienz der Maschinen verlassen können, um unsere Produktionspläne einzuhalten.

“Die Vielseitigkeit von Irundin hat es uns ermöglicht, uns anzupassen, ohne an Leistung zu verlieren.”

Welche Merkmale oder Funktionen halten Sie bei einer Abfüllanlage für wesentlich?

Die Abfüllanlage ist das Herzstück der Produktionslinie. Sie in einem einwandfreien Zustand zu halten, mit einem gleichmäßigen und präzisen Betrieb ist der Schlüssel zur Gewährleistung der Produktqualität und zur Vermeidung von Ausfallzeiten.

“Irundin ist: Zuverlässigkeit und Vielseitigkeit der Geräte, um sie an unsere Bedürfnisse anzupassen”

Wie reagieren die Maschinen von Irundin auf diese spezifischen Bedürfnisse?

Die Maschinen von Irundin zeichnen sich durch ihre Produktionsgeschwindigkeit und die Zuverlässigkeit des Füllstands aus.

Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?

Vor allem die Zuverlässigkeit der Maschinen und der Serviceorientierung. Irundin war stets präsent, wenn wir sie brauchten. Irundin hat bewiesen, dass es immer da ist, wenn wir es brauchen.

“Dank Irundin haben wir universelle Werkzeuge eingeführt, die unseren Prozess rationalisieren.”

Wie würden Sie Ihre Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Installation der Maschinen bis zum Kundendienst?

Unsere Erfahrungen mit Irundin waren durchweg positiv. Wir haben stets zeitnah die nötige Unterstützung erhalten, damit unsere Anlagen zuverlässig laufen.

“Sie können sich voll und ganz auf die Qualität der Irundin-Geräte und die Unterstützung durch das Unternehmen verlassen”

Gibt es eine Situation, in der sich Irundin als strategischer Partner für Ihr Unternehmen besonders hervorgetan hat?

In Situationen, in denen wir die Effizienz unserer Teams verbessern wollen, setzen sie technische Verbesserungen um.

Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?

Unterschied liegt in der Verfügbarkeit und der ständigen Unterstützung. Diese Nähe ist etwas, das wir sehr schätzen.

“Irundin hilft uns, unnötige Ausfallzeiten zu vermeiden und unsere Produktivität zu steigern.”

Denken Sie über Ihre tägliche Arbeit nach. Welchen zusätzlichen Nutzen bringt Irundin für Ihren Abfüllprozess? Sie trägt vor allem dazu bei, die Effizienz unserer Produktionslinien zu erhalten.

Können Sie eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrungen mit Irundin zusammenfasst?

Ein Moment, der uns besonders in Erinnerung geblieben ist, war, als sie universelle Werkzeuge für die Bearbeitung von Flaschen mit unterschiedlichen Durchmessern und Größen vorgeschlagen und hergestellt haben.

Wenn Sie an die Zukunft denken, was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?

Wir möchten, dass Sie weiterhin Vorschläge für technologische Verbesserungen entwickeln, um den Wert der Geräte langfristig zu erhalten.

“Es ist spürbar, dass Irundin sich wirklich für unsere Produktivität einsetzt.”



## “Jede Flasche, die unsere Produktionslinien verlässt, enthält ein kleines Stück Irundin”.

### INTERVIEW

**Sara García**

Technische Leitung

*“Licores Baines S.L. ist ein Unternehmen mit einer langen Geschichte, das 1844 von einem italienisch-schweizerischen Einwanderer unter dem ursprünglichen Namen “Matossi y Cia” gegründet wurde. Die Haupttätigkeit des Unternehmens ist die Produktion, Herstellung und Abfüllung von Pacharán, aber auch der Vertrieb, die Vermarktung, der Import, der Export und die Vertretung einer breiten Palette von Weinen und Spirituosen. Derzeit produziert das Unternehmen etwa 300.000 Liter Pacharán pro Jahr”.*

**Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen und wie kam es zu dieser Zusammenarbeit?**  
Wir arbeiten seit 26 Jahren mit Irundin zusammen. Diese Beziehung geht auf eine frühere Zusammenarbeit mit LAGIRONDINE zurück, die vor mehr als 40 Jahren begann.

**Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?**  
Das Image des Produkts ist entscheidend, es ist ein entscheidender Faktor für den Verkauf. Aber auch die Zuverlässigkeit: Es ist wichtig, dass die Flaschen ihren Inhalt gut aufbewahren, ohne Leckagen, Auslaufen oder Dichtigkeitsprobleme.

***“Wenn wir uns auf neue Formate einstellen mussten, hat Irundin trotz des technischen Fortschritts in der Branche immer gut reagiert”.***

**Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?**  
Sicherheit ist eine Priorität. Wir müssen darauf vertrauen können, dass die Maschinen bei Abfüll-, Verschleiß- oder Etikettierfehlern richtig reagieren. Außerdem legen wir großen Wert auf einen guten technischen Service.



Licores Baines

**Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?**  
In unserem Fall heben wir seine Langlebigkeit und Widerstandsfähigkeit hervor. Wir haben eine Maschine, die seit vielen Jahren ohne Probleme in Betrieb ist.

***“Die bisherigen Erfahrungen und das Vertrauen, das sie uns von Anfang an entgegenbrachten, waren die Faktoren, die uns dazu brachten, uns für Irundin zu entscheiden”.***

**Gibt es eine Situation, in der sich Irundin als strategischer Partner für Ihr Unternehmen besonders hervorgetan hat?**

Ja, vor allem als wir das Image unserer Flaschen erneuert haben: von den Verschlussformaten bis zu den Etiketten. Während dieses Prozesses hat Irundin uns begleitet und uns angepasste Lösungen angeboten.

**“Die Erfahrungen sind hervorragend. Wir arbeiten seit vielen Jahren mit Irundin zusammen, und während dieser ganzen Zeit gab es keine relevanten Vorfälle”.**

***“Nach so vielen Jahren der Zusammenarbeit können wir sagen, dass in jeder Flasche, die Licores Baines herstellt, ein kleines Stück Irundin steckt”.***

**Welche Botschaft würden Sie einem anderen Unternehmen mit auf den Weg geben, das eine Zusammenarbeit mit Irundin erwägt?**  
Beim Kauf von Geräten ist es wichtig, nicht nur auf Preis und Geschwindigkeit zu achten, sondern auch auf Haltbarkeit und Sicherheit. In dieser Hinsicht ist Irundin eine sichere Sache.

***“Irundin ist ein sehr erfahrenes und seriöses Unternehmen mit einem engagierten und nahbaren technischen Team”.***

**Was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?**  
Wir haben gerade neue Sterne bestellt, weil wir einige Änderungen an den Flaschen vorgenommen haben.

**Wenn Sie an Ihre Beziehung zu Irundin denken, wie würden Sie sie in einem Schlüsselsatz oder einer Idee zusammenfassen?**  
Zwei gewachsene Wege mit dem gleichen Anspruch: mit Vertrauen und Qualitätsprodukten zu wachsen.

**Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?**  
Ich danke Ihnen für all die Jahre der Zusammenarbeit.

**“Was Irundin auszeichnet, ist das Vertrauen und die Zuverlässigkeit, die sie vermitteln”.**





“Die Zusammenarbeit mit Irundin war eine richtige Entscheidung. Irundin verkauft nicht nur Maschinen, sondern auch Vertrauen. Ihre **Erfahrung**, ihre **technische Unterstützung** und ihre **Hilfsbereitschaft** sind ein echter Mehrwert.”

**INTERVIEW****Marco Ruvalcaba**Wartungs- und  
Projektleiter

“Grupo Sesajal hat sich seit mehr als 35 Jahren auf die Verarbeitung von Ölsaaten spezialisiert. Sie befasst sich mit der Gewinnung, Raffination und Verpackung von Pflanzenölen, hauptsächlich aus Sesam, Chia und anderen Samen”

Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen und wie kam es zu dieser Zusammenarbeit? Wir arbeiten seit 2016 mit Irundin zusammen. Der Kontakt begann aufgrund der Notwendigkeit, eine Abfüllmaschine mit einer Kapazität von 2.800 Flaschen pro Stunde zu integrieren.

Welches sind in Ihrem Sektor die größten Herausforderungen oder Besonderheiten, mit denen Sie im Abfüllprozess konfrontiert sind? Eine der größten Herausforderungen ist es, Maschinen zu haben, die sich an verschiedene Verpackungsformate anpassen lassen. Wir haben mehrere Flaschen- und Verschlusstypen und brauchen eine Anlage, die vielseitig einsetzbar ist, ohne an Präzision und Effizienz zu verlieren.

“Irundin war in der Lage, die geforderten Änderungen zu implementieren, um die Maschine flexibel zu machen, ohne dabei die geringste Effizienz zu verlieren.”

Welche Merkmale oder Funktionen halten Sie bei einer Abfüllanlage für wesentlich? Für uns ist das Wichtigste, dass die Füllmenge zuverlässig ist, dass jede Flasche genau das richtige Volumen hat und, dass die Maschine flexibel ist, um sich an unterschiedliche Aufmachungen anzupassen, ohne dass eine komplexe oder kostspielige Neukonfiguration erforderlich ist.

**“Wir haben eine Maschine von Irundin, die seit vielen Jahren ohne Probleme arbeitet”**

Wie reagieren die Maschinen von Irundin auf diese spezifischen Bedürfnisse? In unserem Fall haben wir seine Langlebigkeit und Widerstandsfähigkeit hervor.

Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen



Grupo Sesajal

Uns überzeugten ihr Ruf und die Ernsthaftigkeit, mit der vom ersten Kontakt an alles gehandhabt wurde. Auch die Empfehlung eines anderen Unternehmens aus der Branche gab uns zusätzliches Vertrauen.

**“Wir haben gesehen, dass Irundin eine umfassende Lösung mit hochwertigen Geräten anbietet.”**

Wie würden Sie Ihre Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Installation der Maschinen bis?

Unsere Erfahrung mit Irundin war durchweg positiv. Von der Erstinstallation bis heute war das Team immer erreichbar, um Fragen zu beantworten oder bei Bedarf einzugreifen.

**“Sie haben Engagement und Unterstützung gezeigt, als wir sie darum gebeten haben”**

Gibt es eine Situation, in der sich Irundin als strategischer Partner für Ihr Unternehmen besonders hervorgetan hat?

Ich erinnere mich besonders an die Installation unserer ersten Anlage. Irundin lieferte uns eine Lösung, die vom ersten Moment an funktionierte, und im Laufe der Zeit halfen sie uns, sie so zu modifizieren, dass sie auch mit anderen Produkten funktionieren konnte. Diese Anpassungsfähigkeit war entscheidend für unser Wachstum.

Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor? Ihre Erfahrung und ihr praktischer Ansatz. Sie sind gute Zuhörer, sie verstehen die Bedürfnisse des Kunden und machen konkrete Vorschläge.

**“Der Kundendienst von Irundin ist nicht nur theoretisch, er ist wirklich da, wenn man ihn braucht.”**

Denken Sie über Ihre tägliche Arbeit nach, Welchen zusätzlichen Nutzen bringt Irundin für Ihren Abfüllprozess? Was wir am meisten schätzen, ist die technische Unterstützung. Im letzten Jahr war es ein großer Vorteil, einen technischen Vertreter von Irundin in unserer Stadt zu haben. Er hat uns geholfen, die Maschinen stets in einwandfreiem Zustand zu halten und eventuelle Probleme schnell zu lösen, ohne lange Reaktionszeiten in Kauf nehmen zu müssen.

Wenn Sie an die Zukunft denken, was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern? Verbesserte Abfülltechnologie, die Einsparungen ermöglicht, und die Entwicklung von Peripheriegeräten, um die Stärken der Abfüllmaschinen zu ergänzen – z. B. Etikettierer, Partikelinspektoren usw.

Möchten Sie abschließend noch etwas über Irundin sagen?

Was uns besonders überzeugt, ist der zuverlässige Support nach dem Verkauf. Der technische Vertreter vor Ort mit seinem Fachwissen stärkt unser Vertrauen enorm.

**“Die Arbeit mit Irundin ist Zuverlässigkeit und Funktionalität in Reinkultur.”**



## “Irundin ist der **Hauptantrieb** für die Flaschenbefüllung in unserer Branche.

### INTERVIEW

**Raúl Clavijo**

Maschinenwartungsbeauftragter

*“Vinagres de Yema widmet sich seit 1992 der Abfüllung von Essig. Das Unternehmen verfügt über langjährige Erfahrung im Agrar- und Lebensmittelsektor und ist auf die Verarbeitung und Abfüllung verschiedener Essigsorten spezialisiert, wobei es sich stets an die Herausforderungen des Marktes anpasst.”*

**Seit wann arbeitet ihr mit Irundin zusammen und wie kam es zu dieser Zusammenarbeit?**

Ich bin 2009 in das Unternehmen eingetreten, als wir von Lebrija nach Puerto de Santa María umgezogen sind. In Lebrija hatten wir bereits eine Abfüllanlage mit 16 Füllrohren, und nach dem Umzug haben wir eine weitere für eine neue Produktionslinie angeschafft. Zu diesem Zeitpunkt haben wir die Zusammenarbeit mit Irundin intensiviert, die uns bei der Installation und Anpassung unterstützt haben.

**Was sind in Ihrer Branche die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?**

Eine der größten Herausforderungen stellte sich, als unser größter Kunde, Ybarra, uns bat, Apfelessig mit der Mutter, also mit festen Schwebeteilchen, abzufüllen.

*“Die Maschinen von Irundin erfüllen die Anforderungen von Audits wie denen der FDA, insbesondere hinsichtlich der Flaschenreinigung.”*

**Welche Eigenschaften oder Funktionen sind für Sie bei einer Abfüllanlage unverzichtbar?**

Wir benötigen Abfüllanlagen, die sowohl Formatwechsel als auch Flüssigkeitswechsel sehr schnell ermöglichen.

**Wie passt sich die Maschinerie von Irundin an diese spezifischen Anforderungen an?**

Das System ist beispielsweise so konzipiert, dass die Maschine automatisch stoppt, wenn ein Mindestdruck nicht erreicht wird,



Vinagres de Yema

oder dass keine Flasche ungespült bleibt, wodurch die Qualität und Sicherheit des Endprodukts gewährleistet wird.

**Was hat Sie dazu bewogen, Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen zu wählen?**

Bereits 1992 war Irundin als eines der führenden Unternehmen im Agrar- und Lebensmittelsektor anerkannt und zeichnete sich durch sehr wettbewerbsfähige Preise und große technische Erfahrung aus.

*“Irundin hat uns alles, was wir brauchen, effizient und professionell geliefert.”*

**Wie würden ihr die Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Implementierung der Maschinen bis zum Kundendienst?**

Irundin ist für uns ein strategisches wichtiges Unternehmen, vor allem weil es uns spezifische Ersatzteile für die beiden Abfüllmaschinen liefert, die wir derzeit einsetzen. Diese Reaktionsfähigkeit und die Möglichkeit zur individuellen Anpassung sind für uns von großem Wert.

**Gibt es eine Situation, in der Irundin sich besonders als strategischer Partner für Ihr Unternehmen hervorgetan hat?**

Ja, im Jahr 2009, als wir die neue Etappe im Hafen von Santa María begannen, waren Ramón und Vicente die Techniker, die für die Inbetriebnahme der Maschinen verantwortlich waren. Seitdem hatten wir bis zu ihrer Pensionierung immer einen direkten und engen Kontakt zu

ihnen, was unser Vertrauen in das Unternehmen gestärkt hat.

**Was unterscheidet Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Bereich?**

Sie zeichnen sich durch ihre Kundennähe und ihren direkten Kontakt aus, was eine vertrauensvolle Beziehung und eine effiziente Lösung in jeder Situation ermöglicht.

*“In Sachen Ersatzteile und Kundenservice ist Irundin ein Top-Unternehmen.”*

**Wenn Sie an Ihren Arbeitsalltag denken, welchen Mehrwert bietet Irundin für Ihren Abfüllbetrieb?**

Dank Irundin verfügen wir über eine sehr vielseitige 16-Rohr-Abfüllanlage, mit der wir eine Vielzahl von Flaschentypen bearbeiten können.

**Können Sie uns eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrung mit Irundin zusammenfasst?**

Im Laufe der Jahre gab es viele Anekdoten, aber ich würde die ständige Aufmerksamkeit hervorheben, die wir vom gesamten Team erhalten haben.

**Was erwarten Sie in Zukunft von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?**

Wir erwägen den Austausch einer unserer Abfüllmaschinen, um sowohl den Abfüllprozess als auch die Formatwechsel weiter zu verbessern.





# “Unsere Beziehung verbindet die Nähe einer Freundschaft mit der Seriosität von sehr professioneller Arbeitskollegen.”

## INTERVIEW

**Salvador Sánchez**  
Technischer Leiter

*“Die Yllera-Gruppe ist ein Familienunternehmen, das 1970 in Rueda in der Provinz Valladolid gegründet wurde. Sie begann ihre Tätigkeit mit der Herstellung von Weißweinen der Rebsorte Verdejo und zeichnete sich mit ihrem ersten großen Wein, dem Cantosán, aus.*

*Im Laufe der Jahre hat das Weingut seine Präsenz auf andere renommierte spanische Herkunftsbezeichnungen wie Ribera del Duero, Toro und Rioja ausgeweitet und sein Sortiment um eine breite Palette von Weinen erweitert.”*

Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen? Unsere größte Herausforderung besteht darin, eine nachhaltige Abfüllung aufrechtzuerhalten und dem Kunden ein Produkt von höchster Qualität zu bieten.

Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig? Wir sind auf der Suche nach modernen Maschinen, die gleichzeitig einfach zu bedienen sind. Benutzerfreundlichkeit ist genauso wichtig wie technologische Innovation.

Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?

Die Maschinen von Irundin zeichnen sich durch ihre Robustheit, Modernität und Bedienerfreundlichkeit aus. Diese Eigenschaften machen sie zu einer guten Ergänzung für unsere betrieblichen Anforderungen.

*“Robustheit, Effizienz und intuitive Bedienung: So definieren wir die Ausstattung von Irundin.”*

**“Die verstellbaren Sterne von Irundin helfen uns, Zeit und Platz zu sparen, wenn wir das Format wechseln.”**



Grupo Yllera

Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?

Ihre Maschinenkonstruktion, die Nähe zum Ersatzteilmanagement, der Kundendienst und die jahrelange Zusammenarbeit gaben uns das Vertrauen, sie als Lieferanten zu wählen.

Gibt es eine Situation, in der sich Irundin als strategischer Partner für Ihr Unternehmen besonders hervorgetan hat?

Ja, bei der Anschaffung einer neuen Maschine für eine andere unserer Weinkellereien in Ribera del Duero hat Irundin schnell und effizient reagiert.

*“Irundin ist seit Jahren ein wichtiger Lieferant für die Yllera-Gruppe”*

Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?

Was wir am meisten schätzen und was Irundin von anderen Anbietern abhebt, ist der Kundendienst, der einen großen Unterschied macht, wenn technische Bedürfnisse auftreten.

**“In kritischen Momenten hat Irundin eine bewundernswerte Reaktionsfähigkeit bewiesen.”**

Wenn Sie an Ihr Tagesgeschäft denken, welchen Mehrwert bringt Irundin für Ihren Abfüllbetrieb? Die Robustheit der Maschinen ist ein entscheidender Vorteil: Sie sind immer verfügbar und zuverlässig im Einsatz.

Können Sie eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrungen mit Irundin zusammenfasst?

Wir haben keine konkrete Anekdote, aber wir können seine Fähigkeit hervorheben, schnell auf bestimmte Probleme zu reagieren und sie effizient zu lösen. In kritischen Momenten hat Irundin eine bewundernswerte Reaktionsfähigkeit bewiesen.

*“Irundin ist ein sehr erfahrenes und seriöses Unternehmen mit einem engagierten und kundenorientierten technischen Team.”*

Was erwarten Sie von Irundin für die Zukunft, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?

Wir erwarten, dass das Unternehmen weiterhin moderne Maschinen entwickelt, ohne dabei die persönliche Note zu verlieren, die wir so sehr schätzen. Irundins Kombination aus Innovation und Nähe ist für uns entscheidend.

Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?

Wir betonen, dass Irundin ein sehr guter Lieferant ist, mit dem wir seit vielen Jahren zusammenarbeiten. Ihre Unterstützung war wichtig für die Instandhaltung und Verbesserung unserer Abfüllanlagen.

**“Die Unterstützung von Irundin war wichtig, um unsere Abfüllanlagen aufrechtzuerhalten und zu verbessern.”**



**“Wenn Sie ein Unternehmen suchen, das Ihnen nicht nur Maschinen verkauft, sondern Sie auch in Ihrem Wachstum begleitet, dann sind Sie bei Irundin genau richtig.”**

**INTERVIEW**

**Paco Jordá**  
Produktionsleiter

*“Die 1890 gegründeten Sinc Distilleries begannen mit Kaffeelikör und stellen heute alle Arten von Likören und Spirituosen her. Anpassung an kleine und flexible Chargen je nach Marktbedarf”.*

**Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen?**

Unsere Beziehung zu Irundin reicht bis ins Jahr 1992 zurück. Von Anfang an hatten wir eine enge Zusammenarbeit, die auf Vertrauen und offener Kommunikation beruhte. Die Beziehung zum Team war für unser Wachstum von grundlegender Bedeutung.

**Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?**

Die größte Herausforderung bei der kundenspezifischer Liköre - und damit eine unserer größten Herausforderungen - ist die Herstellung kleiner, kundenspezifischer Chargen. Dies erfordert einen flexiblen Maschinenpark, der sich schnell an unterschiedliche Bedürfnisse anpassen kann und zudem effizient ist, da wir bei der Arbeit mit verschiedenen Formaten und Likörsorten eine große Anzahl von Flaschen zu bewältigen haben.

*“Die Maschinen von Irundin ermöglichen uns diese Flexibilität und garantieren uns zudem eine schnelle und effiziente technische Unterstützung.”*

**Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?**

Da wir mit unterschiedlichen Produktionen arbeiten, ist Anpassungsfähigkeit der Schlüssel für uns.

**Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?**

Die Maschinen von Irundin haben es uns ermöglicht, in der Produktion flexibler zu sein und schnelle und effiziente Anpassungen vorzunehmen. Auch wenn die Anschaffungskosten höher sind, machen der Support und die Qualität dies mehr als wett.

**“Der Kundendienst war außergewöhnlich und bot stets schnelle und effiziente Lösungen”.**



Destilerías Sinc - Licores Sinc

**Warum haben Sie Irundin als Lieferanten für Ihre Abfüllanlagen gewählt?**

Wir waren auf der Suche nach einem Lieferanten, der uns Vertrauen, Nähe und einen agilen Kundendienst bieten konnte. Irundin erfüllte alle diese Anforderungen, das Vertrauen und die Nähe im Umgang mit uns waren entscheidend. Das Beste ist, dass sie, wenn sie etwas nicht können, nicht haben oder es nicht selbst machen können, einen an jemanden empfehlen, der es kann.

**Wie würden Sie die Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit Irundin beschreiben, von der Implementierung der Maschinen bis zum Kundendienst?**

Der Kundenservice steht dem Vertrieb in nichts nach – im Gegenteil, er ist oft sogar noch direkter. Sie können anrufen, und egal, wer sich meldet, es wird immer jemand da sein, der Ihnen hilft. Wenn es ein Problem gibt, wird die Situation bewertet, und wenn es eine Lösung gibt, wird sie sofort umgesetzt, damit alles funktioniert. Letztendlich ist das Wichtigste, dass Sie das haben, was Sie in diesem Moment brauchen, um arbeiten zu können.

*“Von der Installation der Maschinen bis zur Fehlerbehebung war das Irundin-Team immer für uns da.”*

**Wodurch unterscheidet sich Irundin Ihrer Meinung nach von anderen Anbietern in diesem Sektor?**

Der Unterschied zwischen Irundin und anderen Anbietern liegt auf der Hand: der persönliche Wert. Ihre Nähe, ihre Reaktionsschnelligkeit und das Vertrauen, das sie schaffen, sind entscheidend. Sie sind nicht nur Lieferanten, sondern strategisch Partner in unserem Geschäft.

**Wenn Sie an Ihren Arbeitsalltag denken, welchen Mehrwert bringt Irundin für Ihren Abfüllbetrieb?**

Der Mehrwert, den Irundin uns bietet, besteht darin, dass es uns erlaubt, innovativ zu sein und uns an die neuen Bedürfnisse des Marktes anzupassen. Dazu kommen noch die Mitarbeiter, persönliche Betreuung und die tägliche Arbeit.

**Können Sie eine Anekdote oder einen besonderen Moment erzählen, der Ihre Erfahrungen mit Irundin zusammenfasst?**

Wir haben tausend besondere Geschichten mit Irundin, ich erinnere mich an ein Ereignis, als wir mitten in der Produktion ein technisches Problem hatten. Ich rief an, und innerhalb von ein paar Stunden hatten wir eine Lösung parat. Diese Geschwindigkeit und dieses Engagement findet man nicht bei jedem Lieferanten.

*“Wenn sie etwas nicht können, sagen sie es offen und empfehlen sofort jemanden, der helfen kann.”*

**Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?**

Um noch einmal zu betonen, wie wichtig eine enge und zuverlässige Beziehung bei dieser Art der Zusammenarbeit ist, entscheiden wir uns manchmal, auch wenn wir mehrere Budgets zur Verfügung haben, wegen der Zuverlässigkeit immer für Irundin, auch wenn es etwas teurer ist.

**“Vertrauen, Nähe und unmittelbare Lösung: das ist Irundin”.**

