

## “Nuestra relación combina la **cercanía** de una amistad con la **seriedad** de unos compañeros de trabajo **muy profesionales**”

### ENTREVISTA

**Salvador Sánchez**  
Director Técnico

*“El Grupo Yllera es una empresa familiar fundada en 1970 en la localidad vallisoletana de Rueda. Inició su andadura elaborando vinos blancos de la variedad Verdejo, destacando con su primer gran vino, Cantosán.*

*A lo largo de los años, la bodega ha expandido su presencia a otras denominaciones de origen españolas de renombre, como Ribera del Duero, Toro y Rioja, diversificando su catálogo con una amplia gama de vinos ”*

En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?

Nuestro mayor reto es mantener un embotellado sostenible y ofrecer al cliente un producto de la máxima calidad.

¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?

Buscamos máquinas modernas que, al mismo tiempo, sean fáciles de manejar. La facilidad de uso es tan importante como la innovación tecnológica.

¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?

Las máquinas de Irundin destacan por su robustez, modernidad y facilidad de manejo. Estas cualidades hacen que encajen muy bien con nuestras necesidades operativas.

*“Robustez, eficiencia y manejo intuitivo: así definimos el equipamiento de Irundin.”*

**“Las estrellas regulables de Irundin, nos ayudan a ahorrar tiempo y espacio al cambiar de formato”**

¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?

Su diseño de maquinaria, la cercanía para gestionar recambios, la



Grupo Yllera

atención posventa y los años de trabajo conjunto nos dieron la confianza para elegirlos como proveedor.

¿Hay alguna situación en la que Irundin haya destacado especialmente como un partner estratégico para vuestro negocio?

Sí, en la adquisición de una nueva máquina para otra de nuestras bodegas, ubicada en Ribera del Duero, Irundin respondió con rapidez y eficacia.

*“Irundin ha sido un proveedor clave para el Grupo Yllera durante años de colaboración.”*

¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?

Lo que más valoramos y más destaca a Irundin frente a otros proveedores es su atención posventa, lo cual marca una gran diferencia cuando surgen necesidades técnicas.

**“En momentos críticos, Irundin ha demostrado una capacidad de respuesta admirable.”**

Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado? La robustez de sus máquinas aporta un valor clave: contar siempre con equipos disponibles y preparados para trabajar con fiabilidad.

¿Podrías compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?

No tenemos una anécdota concreta, pero sí podemos destacar su capacidad para reaccionar con rapidez ante problemas puntuales, solucionándolos de forma eficaz.

*“Irundin es una empresa muy experimentada y sería en su trabajo, con un equipo técnico comprometido y cercano.”*

De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?

Esperamos que continúe desarrollando máquinas modernas sin perder el trato personal que tanto valoramos. Esa combinación de Irundin entre innovación y cercanía es clave para nosotros.

Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?

Hacer hincapié en que Irundin es un muy buen proveedor con muchos años de colaboración.

**“El apoyo de Irundin ha sido importante para mantener y mejorar nuestras líneas de embotellado”**

