

“Chaque bouteille qui quitte nos lignes contient un petit morceau d'Irundin”.

INTERVIEW

Sara García

Directeur technique

“Licores Baines S.L. est une entreprise à la longue histoire, fondée en 1844 par un immigrant italo-suisse sous le nom original de "Matossi y Cía".

La principale activité de l'entreprise est la production, la fabrication et l'embouteillage de pacharán, bien qu'elle soit également impliquée dans la distribution, la commercialisation, l'importation, l'exportation et la représentation d'une large gamme de vins et de spiritueux. L'entreprise produit actuellement environ 300.000 litres de pacharán par an”.

Depuis quand travaillez-vous avec Irundin et comment cette collaboration est-elle née?

Nous travaillons avec Irundin depuis 26 ans. Cette relation est née d'une collaboration antérieure avec LAGIRONDINE, qui a débuté il y a plus de 40 ans.

Dans votre secteur, quelles sont les principales particularités ou les principaux défis auxquels vous êtes confrontés dans le processus d'embouteillage? L'image du produit est essentielle, car elle représente un facteur déterminant pour la vente.

Cependant, la fiabilité l'est tout autant : il est fondamental que les bouteilles conservent bien leur contenu, sans perte ni problème d'étanchéité.

“Lorsque nous avons dû nous adapter à de nouveaux formats, Irundin a toujours répondu efficacement, malgré les avancées techniques du secteur”.

Quelles sont les caractéristiques ou fonctionnalités indispensables pour vous dans une ligne d'embouteillage?

La sécurité est une priorité. Nous devons avoir pleinement confiance dans le fait que les machines réagiront correctement en cas de défauts de remplissage, de bouchage ou d'étiquetage. Nous accordons également une grande importance à la qualité du service technique.



Licores Baines

Comment les machines d'Irundin s'adaptent-elles à ces besoins spécifiques?

Dans notre cas, nous mettons en avant sa durabilité et sa résistance.

Nous avons une machine qui fonctionne depuis de nombreuses années sans aucun problème.

“L'expérience passée et la confiance qu'ils nous ont témoignée dès le début ont été les facteurs qui nous ont poussés à choisir Irundin.”

Y a-t-il une situation dans laquelle Irundin s'est particulièrement distingué en tant que partenaire stratégique pour votre entreprise?

Oui, d'autant plus que nous avons renouvelé l'image de nos bouteilles : des formats des bouchons aux étiquettes. Tout au long de ce processus, Irundin nous a accompagnés et nous a proposé des solutions adaptées.

“L'expérience a été excellente. Nous collaborons avec Irundin depuis de nombreuses années et pendant tout ce temps, nous n'avons eu aucun incident notable.”.

“Après tant d'années de collaboration, nous pouvons affirmer que chaque bouteille qui sort de Licores Baines contient un petit morceau d'Irundin”.

Quel message donneriez-vous à une autre entreprise qui envisage de travailler avec Irundin?

Lors de l'achat d'un équipement, il est important de tenir compte non seulement du prix et de la rapidité, mais aussi de la durabilité et de la sécurité. À cet égard, Irundin est une valeur sûre.

“Irundin est une entreprise très expérimentée et sérieuse, dotée d'une équipe technique engagée et proche”.

En ce qui concerne l'avenir, qu'attendez-vous d'Irundin pour continuer à innover ou à améliorer votre processus d'embouteillage?

Nous venons de commander de nouvelles étoiles pour certains changements que nous avons apportés aux bouteilles.

Si vous réfléchissez à votre relation avec Irundin, comment la résumeriez-vous en une phrase ou une idée clé?

Deux trajectoires consolidées avec le même engagement : croître avec confiance et des produits de qualité.

Enfin, souhaitez-vous ajouter quelque chose au sujet de votre expérience avec Irundin ou de la manière dont cette solution vous a aidé dans votre secteur ? Merci pour toutes ces années de collaboration.

