

“Jede Flasche, die unsere Produktionslinien verlässt, enthält ein kleines Stück Irundin”.

INTERVIEW

Sara García
Technische Leitung

“Licores Baines S.L. ist ein Unternehmen mit einer langen Geschichte, das 1844 von einem italienisch-schweizerischen Einwanderer unter dem ursprünglichen Namen "Matossi y Cía" gegründet wurde. Die Haupttätigkeit des Unternehmens ist die Produktion, Herstellung und Abfüllung von Pacharán, aber auch der Vertrieb, die Vermarktung, der Import, der Export und die Vertretung einer breiten Palette von Weinen und Spirituosen. Derzeit produziert das Unternehmen etwa 300.000 Liter Pacharán pro Jahr”.

Wie lange arbeiten Sie schon mit Irundin zusammen und wie kam es zu dieser Zusammenarbeit?
Wir arbeiten seit 26 Jahren mit Irundin zusammen. Diese Beziehung geht auf eine frühere Zusammenarbeit mit LAGIRONDINE zurück, die vor mehr als 40 Jahren begann.

Welches sind in Ihrem Sektor die wichtigsten Besonderheiten oder Herausforderungen, denen Sie beim Abfüllprozess begegnen?
Das Image des Produkts ist entscheidend, es ist ein entscheidender Faktor für den Verkauf. Aber auch die Zuverlässigkeit: Es ist wichtig, dass die Flaschen ihren Inhalt gut aufbewahren, ohne Leckagen, Auslaufen oder Dichtigkeitsprobleme.

“Wenn wir uns auf neue Formate einstellen mussten, hat Irundin trotz des technischen Fortschritts in der Branche immer gut reagiert”.

Welche Merkmale oder Funktionalitäten sind für Sie bei einer Abfüllanlage wichtig?
Sicherheit ist eine Priorität. Wir müssen darauf vertrauen können, dass die Maschinen bei Abfüll-, Verschließ- oder Etikettierfehlern richtig reagieren. Außerdem legen wir großen Wert auf einen guten technischen Service.



Licores Baines

Wie passen sich die Maschinen von Irundin an diese spezifischen Bedürfnisse an?
In unserem Fall heben wir seine Langlebigkeit und Widerstandsfähigkeit hervor. Wir haben eine Maschine, die seit vielen Jahren ohne Probleme in Betrieb ist.

“Die bisherigen Erfahrungen und das Vertrauen, das sie uns von Anfang an entgegenbrachten, waren die Faktoren, die uns dazu brachten, uns für Irundin zu entscheiden”.

Gibt es eine Situation, in der sich Irundin als strategischer Partner für Ihr Unternehmen besonders hervorgetan hat?
Ja, vor allem als wir das Image unserer Flaschen erneuert haben: von den Verschlussformaten bis zu den Etiketten. Während dieses Prozesses hat Irundin uns begleitet und uns angepasste Lösungen angeboten.

“Die Erfahrungen sind hervorragend. Wir arbeiten seit vielen Jahren mit Irundin zusammen, und während dieser ganzen Zeit gab es keine relevanten Vorfälle”.

“Nach so vielen Jahren der Zusammenarbeit können wir sagen, dass in jeder Flasche, die Licores Baines herstellt, ein kleines Stück Irundin steckt”.

Welche Botschaft würden Sie einem anderen Unternehmen mit auf den Weg geben, das eine Zusammenarbeit mit Irundin erwägt?
Beim Kauf von Geräten ist es wichtig, nicht nur auf Preis und Geschwindigkeit zu achten, sondern auch auf Haltbarkeit und Sicherheit. In dieser Hinsicht ist Irundin eine sichere Sache.

“Irundin ist ein sehr erfahrenes und seriöses Unternehmen mit einem engagierten und nahbaren technischen Team”.

Was erwarten Sie von Irundin, um Ihren Abfüllprozess weiter zu innovieren oder zu verbessern?
Wir haben gerade neue Sterne bestellt, weil wir einige Änderungen an den Flaschen vorgenommen haben.

Wenn Sie an Ihre Beziehung zu Irundin denken, wie würden Sie sie in einem Schlüsselsatz oder einer Idee zusammenfassen?
Zwei gewachsene Wege mit dem gleichen Anspruch: mit Vertrauen und Qualitätsprodukten zu wachsen.

Möchten Sie abschließend noch etwas über Ihre Erfahrungen mit Irundin sagen oder darüber, wie es Ihnen in Ihrem Sektor geholfen hat?
Ich danke Ihnen für all die Jahre der Zusammenarbeit.

“Was Irundin auszeichnet, ist das Vertrauen und die Zuverlässigkeit, die sie vermitteln”.

